

Sexta-feira, 2 de Junho de 2023

EDITAIS**EDITAL DE CONVOCAÇÃO DE ASSEMBLEIA**

O Provedor da ARGESP – ASSOCIAÇÃO DAS RESIDÊNCIAS GERIÁTRICAS DO ESTADO DE SÃO PAULO, inscrita no CNPJ sob nº 34.755.834/0001-29, situada na Avenida Antônio Artoli, nº 570, Bloco Flims B1 – Sala 117, Swiss Park, em Campinas/SP, CEP: 13049-900. PRESIDENTE DA ASSEMBLEIA SR. FABIO THOME ALVES, Responsável da Entidade e no uso de suas atribuições, com fundamento no parágrafo único, do artigo 27 c.c. artigos 28, 29 e 30 do Estatuto, convoca todos os associados, para a ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA, que será realizada no dia 07 de JUNHO de DOIS MIL E VINTE E TRÊS, (QUARTA-FEIRA), às 19 horas, em primeira convocação e/ou às 19h30min horas, em segunda convocação, PRESENCIALMENTE, no endereço rua Coronel Quirino, 1111, Cambuí - Campinas-SP, para DELIBERAR sobre a seguinte ordem do dia:

1-) Apresentação do Relatório de Atividades, Prestação Aprovação de Contas da Gestão 2019 a 2023; e,

2-) Eleição e Posse dos Membros da DIRETORIA EXECUTIVA para o próximo quadriênio, atendendo as exigências do artigo 29 do Estatuto Social da ARGESP.

Não será permitido o voto por procuração, conforme parágrafo 2º do artigo 31 do Estatuto.

Campinas, 26 de maio de 2023.

**DIRETORIA EXECUTIVA
ARGESP**



Compartilhe informação

Siga nossas **redes sociais** e fique por dentro das principais notícias da região e do mundo.

  @jornaltododia

TODODIA
tododia.com.br



TODODIA

TV TODODIA

Acompanhe a programação

pelo **Canal 14** (Digital) e no Youtube **@tvtododia.official**.

tododia.com.br

    

EMPREGOS



Cadastre seu currículo em
www.pensecom.com.br



pensecomrh



pensecom

Está no momento de assumir novos desafios na sua carreira?
NÓS TEMOS OPORTUNIDADES DE TRABALHO!

Vendedor Consultivo – Cód 1525

Identificação de oportunidades de vendas consultivas, gerenciamento de carteira de clientes, trabalho com engenheiros, fornecimento de suporte pós vendas, gerenciamento e mantimento de informações no sistema de CRM. Conhecimento em vendas consultivas no segmento de construção civil, ferramentas e maquinários – Campinas/SP

Montador de Estruturas Metálicas – Cód 1617

Montagem de estruturas metálicas, corte com esmeriladeira, maçarico e solda e trabalho em altura. Conhecimentos básicos em corte, solda, maçarico, lixadeira e interpretação de projetos, disponibilidade para viagens – Americana/SP

Auxiliar de Departamento Pessoal - Cód 1653

Gerar folha de pro labore, folha Doméstica, recalcule das guias de INSS, imposto de renda, etc. suporte ao fechamento da folha, cadastro de admissão. Conhecimento no sistema Domínio (Desejável), habilidade com Excel, conhecimento em Departamento Pessoal e nível Superior ou técnico Completo Administrativo ou áreas afins (Diferencial) - Campinas / SP

Técnico em Segurança Eletrônica – Cód 1608

Instalar câmeras DVR, instalar alarmes JFL e Intelbras, instalação de Redes, instalação de PABX analógico e digital, instalação de cabeamento estruturado: Rack, Patch Panel, RJ45 e Crimpagem, visitas aos clientes. CNH B ativa, disponibilidade para viagens (Segunda a sexta), conhecimento na área de instalação de segurança eletrônica, desejável conhecimento na tecnologia CFTV – Santa Bárbara D' Oeste / SP

Auxiliar de Refrigeração – Cód 1667

Auxiliar manutenções preventivas e corretivas de equipamentos de ar-condicionado, organizar equipamentos e ferramentas de trabalho, auxiliar nas instalações de equipamentos e executar a limpeza e higienização de aparelhos. Diferencial ter conhecimento em climatização ou noção com ar-condicionado, ter conhecimento em elétrica, CNH B (Ativa), disponibilidade de horários e disponibilidade para eventuais viagens – Santa Bárbara D' Oeste / SP

Vendedor Externo – Cód 1635

Prospecção de novos clientes, via telefone e presencialmente, construir ótimo relacionamento com os clientes, manter um contato frequente, com objetivo de novas vendas e fidelização, se comunicar de forma respeitosa com os outros colaboradores da corretora e manter sempre os dados no CRM, de cada negociação feita. Diferencial experiência com venda de seguros e serviços, conhecimento com vendas ativas e diferencial ter veículo próprio e CNH ativa – Americana / SP

Gestor Comercial – Cód 1644

Gerenciar a equipe de vendas, definir metas e objetivos de vendas e monitorar o desempenho individual e coletivo, desenvolver estratégias de vendas para atingir as metas e objetivos definidos pela empresa, desenvol-

ver e manter relacionamentos de longo prazo com clientes-chave, arquitetos, construtores e designers de interiores, identificar novas oportunidades de negócios e nichos de mercado para expandir o alcance da empresa, colaborar com a equipe de marketing para desenvolver campanhas publicitárias e promocionais para aumentar a visibilidade da empresa – Americana / SP

Estágio em Recursos Humanos – Cód 1578

Triagem de currículos, recrutamento e seleção, processo seletivo, atualizações no sistema. Estar cursando Psicologia, Recursos Humanos, administração ou áreas relacionadas – Nova Odessa / SP

Fresador Convencional – Cód 1657

Operar máquinas, realizar leitura e interpretação de desenhos técnicos, selecionar e preparar ferramentas e equipamentos, realizar a inspeção visual das peças, realizar ajustes e correções necessários. Prática em fresagem de peças de alta precisão, habilidade em leitura e interpretação de desenhos técnicos, conhecimento em ferramentas de medição e ajuste e correção de peças, CNH B ativa. – Americana/SP.

Vendedor Interno – Cód 1665

Prospecção diária de novos clientes, manutenção da carteira de inativos para reativação, mapeamento de clientes em potencial, apresentação de produtos e serviços, conclusão de vendas. Conhecimento em vendas internas (Cobranças/Televendas), Conhecimento básico em Pacote Office e facilidade em se comunicar com cliente – Campinas /SP.

Assistente de PCP Pleno II – Cód 1668

Análise dos pedidos de vendas, planejar e controlar a produção de acordo com a demanda dos clientes, consultar disponibilidade de materiais, avaliação de estoque, acompanhamento dos processos produtos, liberação de produtos para análise de qualidade e faturamento, realizar a gestão do estoque de matéria-prima e produtos acabados. Vivência em PCP em indústrias, conhecimento em Excel e sistema ERP, formação em cursos relacionados a área, conhecimento em Fluxo Operacional de linha de produção – Americana / SP.

Representante Comercial – Cód 1676

Captação de novos clientes, manutenção na carteira de clientes, definição de plano de marketing, executar e medir indicadores comerciais, controlar vendas executadas, agendamento de visitas, apresentações de propostas, identificação das necessidades do clientes. Conhecimento em Vendas, veículo próprio, CNH Ativa, diferencial conhecimento em Hardware – Americana / SP.

Eletricista de Autos – Cód 1680

Conhecimento sobre mecânica de eletroeletrônica de automóveis, boa comunicação verbal, ensino médio completo, possuir grande conhecimento de ferramentas manuais, instrumentos de medição e controle e outros equipamentos, para assegurar as características funcionais e executar a substituição e CNH A/B ativa – Americana/SP

Estágio em Logística – Cód 1557

Estar cursando ensino superior ou técnico na

área de Logística ou Administração. Buscar a organização do local e a separação dos materiais. Se desenvolver na fiscalização o recebimento e expedição de materiais, solicitação de coleta com a transportadora, aprender a promover a reposição do estoque organização, se desenvolver na emissão de notas fiscais e demais atividades logísticas da área – Nova Odessa / SP

Técnico em Segurança Eletrônica – Cód 1630

Conhecimento em Instalação de CFTV, Cerca Elétrica, Alarme e Controle de acesso, conhecimento em informática para configuração, disponibilidade de horário e CNH ativa B – Campinas / SP

Vendedor de Seguros – Cód 1635

Realizar vendas de seguros dentro da rede bancária, construir ótimo relacionamento com os clientes, identificar oportunidades de negócio e prospectar novos clientes, prestar atendimento personalizado, acompanhar e gerenciar a carteira de clientes. Conhecimento na área de vendas – Americana / SP

Gestor Comercial – Cód 1644

Prática em gestão comercial e vendas no setor de porcelanato e revestimento cerâmico, forte habilidade de negociação e relacionamento com clientes e fornecedores, habilidade em liderança de equipe e gestão de pessoas com foco em resultados, CNH ativa B – Americana / SP

Auxiliar Técnico em Manutenção Eletrônica – Cód 1655

Formação técnica em eletroeletrônica ou áreas afins, noções básicas de manutenção preventiva e corretiva de maquinário, painéis de controle, detectores, sensores etc. Disponibilidade para realizar viagens a trabalho, desejável conhecimento inglês técnico e CNH categoria B ativa – Americana / SP

Técnico em Manutenção Eletrônica – Cód 1656

Formação técnica em eletroeletrônica ou áreas afins, noções básicas de manutenção preventiva e corretiva de maquinário, painéis de controle, detectores, sensores etc. Disponibilidade para realizar viagens a trabalho, desejável conhecimento inglês técnico e CNH categoria B ativa – Americana / SP

Vendedor de Autopeças – Cód 1678

Responsável pela venda de peças, acessórios e serviços de manutenção automotivos, negociação do preço do produto, orientar e informar o cliente. atender o cliente pessoalmente, por telefone, e-mail, whatsapp e presencial (balcão), apresentação de proposta e check de irregularidades nos produtos na hora de entrega. .Conhecimento na venda de produtos automotivos, CNH B ativa e diferencial ensino superior – Americana /SP

Ajudante de Carga e Descarga – Cód 1688

Responsável pelo carregamento e descarregamento dos caminhões, responsável por efetuar as amarrações, manter a organização do local e conservação dos equipamentos e utilização dos EPI's para a realização do trabalho. Disponibilidade de horário, tem conhecimento na área é um diferencial e ensino médio completo.

– Nova Odessa / SP

Pintor Industrial – Cód 1690

Interesse em iniciar uma carreira como pintor industrial, atitude próativa e disposição para aprender novas habilidades, atenção aos detalhes e habilidades manuais e capacidade de aprender e seguir instruções – Santa Bárbara D' Oeste /SP.

Vendedor Externo - Cód 1675

Análise de mercado local, prospecção ativa de novos clientes, gerenciamento de carteira ativa de seus clientes cadastrados, fomento de negócios de sua carteira, gerar novas oportunidades de negócios através da prospecção ativa de clientes e da gestão de leads. Conhecimento em vendas B2B, habilidades de comunicação e prospecção ativa de clientes e da gestão de leads - Americana/SP

Vendedor Externo - Cód 1676

Captação de novos clientes, manutenção da carteira de clientes, definir plano de marketing e venda, executar e medir indicadores comerciais, controlar vendas executadas, agendas horários, apresentar proposta ao cliente, identificar necessidades do clientes, planejar itinerário de visitas. Veículo próprio e CNH ativa, diferencial conhecimento em Hardware e conhecimento em Vendas. - Americana / SP

Auxiliar de Serviços Gerais - Cód 1683

Executa a manutenção da limpeza e da organização nas dependências da empresa, mantendo ambiente limpo e saudável, controla suprimentos de higiene, limpeza e copa, presta suporte em reuniões e eventos apoiando na organização, zela pela guarda, conservação e limpeza dos equipamentos, instrumentos e materiais. Ter conhecimento de uso de EPI'S e diferencial possuir curso ou treinamentos da área - Americana / SP

CUIDAMOS DO processo PARA VOCÊ

CONHEÇA A PENSECOM ASSESSMENTS

Mapeamento Comportamental e gerenciamento de processos interpessoais.

Agende seu horário e conheça os benefícios para a sua empresa.

PENSECOM.COM.BR

**UMA EQUIPE QUALIFICADA
É FUNDAMENTAL PARA O
SUCESSO DO SEU NEGÓCIO!**



Entre em contato agora mesmo e veja como podemos ajudar:

☎ 19 3363.6047

✉ contato@pensecom.com.br