



EMPREGOS

Cadastre seu currículo em
www.pensecom.com.br

pensecomrh



pensecom

Está no momento de assumir novos desafios na sua carreira?
NÓS TEMOS OPORTUNIDADES DE TRABALHO!**Vendedor Consultivo – Cód 1525**

Identificação de oportunidades de vendas consultivas, gerenciamento de carteira de clientes, trabalho com engenheiros, fornecimento de suporte pós vendas, gerenciamento e mantimento de informações no sistema de CRM. Conhecimento em vendas consultivas no segmento de construção civil, ferramentas e maquinários – Campinas/SP

Estágio em Recursos Humanos – Cód 1578

Triagem de currículos, recrutamento e seleção, processo seletivo, atualizações no sistema. Estar cursando Psicologia, Recursos Humanos, administração ou áreas relacionadas – Nova Odessa / SP

Fresador Convencional – Cód 1657

Operar máquinas, realizar leitura e interpretação de desenhos técnicos, selecionar e preparar ferramentas e equipamentos, realizar a inspeção visual das peças, realizar ajustes e correções necessários. Prática em fresagem de peças de alta precisão, habilidade em leitura e interpretação de desenhos técnicos, conhecimento em ferramentas de medicação e ajuste e correção de peças, CNH B ativa. – Americana/SP.

Gestor Comercial – Cód 1644

Prática em gestão comercial e vendas no setor de porcelanato e revestimento cerâmico, forte habilidade de negociação e relacionamento com clientes e fornece-dores, habilidade em liderança de equipe e gestão de pessoas com foco em resul-tados, CNH ativa B – Americana / SP

Vendedor de Autopeças – Cód 1678

Responsável pela venda de peças, acessórios e serviços de manutenção automotivos, negociação do preço do produto, orientar e informar o cliente. atender o cliente pessoalmente, por telefone, e-mail, whatsapp e presencial (balcão), apresentação de proposta e check de irregularidades nos produtos na hora de entrega. .Conhecimento na venda de produtos automotivos, CNH B ativa e diferencial ensino superior – Americana / SP

Vendedor Externo - Cód 1676

Captação de novos clientes, manutenção da carteira de clientes, definir plano de marketing e venda, executar e medir indicadores comerciais, controlar vendas executadas, agendas horários, apresentar proposta ao cliente, identificar necessidades do clientes, planejar itinerário de visitas. Veículo próprio e CNH ativa, diferencial conhecimento em Hardware e conhecimento em Vendas. - Americana / SP

Auxiliar Administrativo Comercial

– Cód 1705 Conhecimento na área comercial, conhecimento em Pacote Office, conhecimento no Sistema CRM é um diferencial, desejável possuir ensino técnico ou superior cursando ou completo em Administração, marketing ou áreas afins. – Americana / SP.

Vendedor – Cód 1711

Conhecimento em negociação com clientes, conhecimento em construção civil é um diferencial, necessário possuir CNH ativa categoria B e carro próprio – Americana / SP

Vendedor Interno – Cód 1708

Conhecimento em vendas internas, fortes habilidades de comunicação verbal, formado/ ou cursando, Administração, Técnico Química, Engenharia Química, Engenharia Ambiental – Americana / SP

Auxiliar de Logística Operacional – Cód 1717

Conhecimento em carga e descarga de caminhão e necessário curso de empilhadeira ativo. Responsável por auxiliar em toda a rotina de logística como carregamento e descarregamento de caminhões, empilhamento de mercadorias etc. – Nova Odessa / SP.

Auxiliar de Comércio – Cód 1731

Conhecimento em Pacote Office, conhecimento em Vendas consultivas, conhecimento em rotinas administrativas comerciais. Será responsável pela rotina de administração e atendimento aos clien-tes de forma presencial e online – Horto-lândia / SP

Roteirizador – Cód 1716

Conhecimento intermediário em Excel, conhecimento em roteirização de carga, tecnólogo em Logística será um diferencial, conhecimento em carga fracionada e necessário CNH B ativa – Nova Odessa / SP

Líder de Expedição – Cód 1720

Diferencial possuir habilitação categoria D, formação em andamento ou concluí-do de técnico em logística. Será respon-sável pelo recebimento de mercadorias incluindo a separação das mesmas e pela gestão da rotina de expedição de maneira geral – Nova Odessa / SP

Auxiliar de Montagem – Cód 1734

Será responsável por auxiliar na fixação de estruturas metálicas em telhados placas solares, instalação de placas solares parte de elétricas, instalação de inversores solares e instalação de tubulação elétrica. Diferencial conhecimento em elétrica – Americana / SP

Representante de Desenvolvimento de Vendas – Cód 1737

Será responsável por desenvolver a prospecção de novos clientes, fazer promoção de vendas via telefone e aplicativos, planejar vistas e contato com os clientes, acompanhar e responder e-mails, comentários, mensagem e postagem das mídias sociais, captar clientes nas mídias sociais e nos demais canais de comunicação, e qualificá-los, elaborar propostas e contratos comerciais e outras atividades. Vivência como telemarketing desenvolvendo vendas ativas, excelentes habilidades de comunicação e facilidade com redes sociais e informática – Americana / SP

Captador (a) de áreas e terrenos – Cód 1739

Será responsável por identificar proprietários, verificar perfil da área, verificar informações técnicas da área, cadastrar área no sistema, validação de informações cadastrais recebidas, visitas às áreas, visitar os proprietários e outras atividades. Necessário disponibilidade para visitas externas quando necessário, conhecimento prévio em construtoras, incorporadoras, loteadoras e cartórios de registro é um diferencial, formação em engenharia civil, arquitetura ou técnico em construção é um diferencial – Americana / SP

Ajudante de Montagem – Cód 1745

Necessário conhecimento prévio em montagem de estruturas metálicas e/ou calhas, prática com solda (eletrodo revestido e TIG), capacidade de trabalhar em equipe e seguir instruções, disponibilidade para trabalhar em horários flexíveis, incluindo horas extras e finais de semana, se necessário e CNH ativa categoria B – Sumaré / SP

Vendedor Externo – Cód 1729

Será responsável por captar novos clientes, manutenção da carteira de clientes, definir plano de marketing e venda, executar e medir indicadores comerciais, controlar vendas executadas, agendar horários, apresentar proposta ao cliente, identificar necessidades dos clientes, e planejar itinerário de visitas. Necessário veículo próprio e CNH ativa, diferencial conhecimento em Hardware, conhecimento em Venda – Piracicaba / SP

Doméstica – Cód 1752

Conhecimento com limpeza em geral. Ira atuar sendo responsável pela limpeza, organização e arrumação geral, além da manutenção da limpeza – Americana / SP

Inspetor de Qualidade - Pleno I – Cód 1747

Conhecimento na área, conhecimento em equipamentos utilizados e conheci-mento em Medição. Conferência das medidas e padrões dos equipamentos, controle dimensional e verificação dos desenhos, liberação de produtos e serviços, conhecimento de normas e especificações técnicas e outras atividades per-tinentes – Americana / SP

Estágio em Atendimento e Comunicação – Cód 1748

Estar cursando Publicidade de Propa-ganda, marketing, administração ou área afins e conhecimento em Pacote Office. Ser anfitriã da empresa: apresentando a empresa para novos corretores, realizar suporte de desligamento de colaborado-res, responsável pela mídia social: pros-pectando corretores e realizando aten-dimentos, atendimento presencial, tele-fônico e online, criar, editar e gerenciar grupos de Whatsapp e responsável por manter atualizado informações entre corretores e construtoras – Americana / SP

Relacionamento Inside Sales (SDR) – Cód 1749

Indispensável possuir conhecimento em

pré-vendas, conhecimento na ferramenta CRM e conhecimento em funil de vendas é um diferencial. Realizar contato com Leads por ligação e e-mail. Realizar pes-quisa e análise para identificar e qualifi-car leads em potencial, realizar apresen-tação da empresa e serviço prestado, identificar necessidades e potencialida-des nos leads, realizar agendamento de reuniões com time de vendas e acompa-nhar atendimento de leads, prestando suporte durante o atendimento – Americana / SP

Assistente de Marketplace – Cód 1753

Formação em Marketing Digital, Informá-tica, Análise de sistemas e áreas relacio-nadas e facilidade com informática. En-viar anúncios para os Marketplaces, con-figurações gerais nos sistemas que tra-balhamos (ERP e HUB), cadastro de pro-dutos, conferência de catálogo de produ-tos nos Marketplaces, atualização cons-tante de conhecimento (através de con-tato com a equipe e cursos), abertura de conta nos Marketplaces e atendimento ao cliente – Santa Bárbara D' Oeste

Atendente de Crédito – Cód 1761

Conhecimento prévio na área comercial (vendas por ligação) e pacote office básico para controle diário. Realizar atendimento ao cliente, pessoalmente e por telefone, analisar perfil do cliente e orientar sobre as melhores opções de crédito disponíveis, conduzir processos de solicitação de crédito, verificar documentação necessária para a análise de crédito e realizar cadastro de novos clientes no sistema – Americana.

Vendedor – Cód 1764

Manutenção da carteira de clientes ativos e inativos, prospecção por e-mails e ligações, organização de coffee break, oferecer produtos e serviços. Necessário ter CNH B ativa e diferencial ter trabalhado em buffets e eventos – Americana.

Barista – Cód 1770

Necessário conhecimento como Barista. Irá executar, oferecer e explicar o cardápio de bebidas aos clientes, anotar pedidos com atenção aos detalhes (preferências de café, leite e açúcar), preparar as bebidas de acordo com as receitas estabelecidas, servir bebidas e alimentos, como cookies, confeitaria e muffins, manter a área do bar limpa e organizada, seguir as normas de saúde e segurança e comunicar o feedback dos clientes aos gerentes e sugerir novos itens para o cardápio – Americana / SP

MAPEAMENTO COMPORTAMENTAL:

DISC MAX®

PENSECOM
Inteligência em Recursos HumanosUMA EQUIPE QUALIFICADA
É FUNDAMENTAL PARA O
SUCESSO DO SEU NEGÓCIO!

Entre em contato agora mesmo e veja como podemos ajudar:

☎ 19 3363.6047

✉ contato@pensecom.com.br